

rpc-Vorsorge-Brief

für Dialysezentren



Ausgabe 04/2017

rpc-Versicherungs-Lexikon

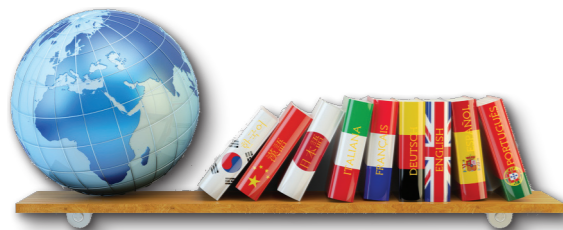
1. Ist erweiterter Straf-RS (Privat/Beruf)/ Spezial-Straf-RS (gewerblich) notwendig?

Der normale Rechtsschutzvertrag (RS) bietet eine umfangreiche Deckung für strafrechtliche Probleme, die aus dem Vorwurf eines Vergehens oder einer Ordnungswidrigkeit resultieren

(hierunter fällt z. B. der Vorwurf der fahrlässigen Körperverletzung durch einen von Ihnen verursachten Verkehrsunfall).

Ausdrücklich nicht versichert sind Straftaten, die nur vorsätzlich begangen werden können (z. B. Steuerhinterziehung). Bedenken Sie dabei bitte, dass der reine Tatverdacht ausreicht, um ein Ermittlungsverfahren zu beginnen und Sie ggf. in Untersuchungshaft zu bringen. Mit einem erweiterten Straf-RS bzw. einem Spezial-Straf-RS werden Ihre Verteidigungskosten (inkl. angemessener Honorarvereinbarungen mit Ihrem Strafverteidiger) auch beim Vorwurf von Vorsatzdelikten übernommen.

Empfehlung: Schließen Sie den Spezial-Straf-Rechtsschutz mit ab.



besser Höchstentschädigungssummen und die Vereinbarung eines Unterversicherungsverzichtes.

3. Versicherungssumme – sind 5 Millionen € (Privathaftpflicht) ausreichend?

Bei Sachschäden und Personenschäden mit einer einmaligen Versicherungssumme sollte die Absicherung unter heutigen Gesichtspunkten normalerweise ausreichend sein.

Dieses ist aber nicht zwingend der Fall, wenn die Entschädigung in Form einer laufenden monatlichen Rentenzahlung festgesetzt wird (Verdienstausfall, laufende Unterbringungskosten usw.).

Sie erreichen uns jederzeit unter:



Hartmut Niederle-Renken
Geschäftsführer

Direktkontakt:
Telefon: 0171 - 45 07 504
E-Mail: renken@rpc-vorsorgekonzepte.de



Helmut Plagemann
Geschäftsführer

Direktkontakt:
Telefon: 0177 - 24 45 187
E-Mail: plagemann@rpc-vorsorgekonzepte.de



Beispiel: Ein Fahrradfahrer stürzt auf Grund meines Verschuldens und erleidet eine schwere Kopfverletzung mit dauerhaften maßgeblichen Beeinträchtigungen. Dem Geschädigten wird ein Verdienstausfall von 300.000 € sowie jährlich Schmerzensgeld in Form einer lebenslangen Rente zugesprochen. Halten wir zudem eine etwas höhere Inflationsrate im Laufe der nächsten Jahrzehnte für möglich (Anpassungen der Entschädigungsleistungen), so wäre die Versicherungssumme schon in ein paar Jahren aufgebraucht.

Konsequenz: Der Schädiger muss aus eigener Tasche die Rente an den Geschädigten zahlen, und die Haftung geht auf die Erben über!

Empfehlung: Wählen Sie lieber höhere Versicherungssummen und überprüfen Sie diese regelmäßig.



Internet: www.rpc-vorsorgekonzepte.de
E-Mail: info@rpc-vorsorgekonzepte.de

Postanschrift 1:
rpc-Vorsorgekonzepte GmbH & Co. KG
Hartmut Niederle-Renken
Schloss Burgdorf
Burgstraße 13
38272 Burgdorf
Telefon: 05347 - 94 968 - 69
Fax: 05347 - 94 968 - 68

Postanschrift 2:
rpc-Vorsorgekonzepte GmbH & Co. KG
Helmut Plagemann
Wallacherstraße 92
47495 Rheinberg
Telefon: 02802 - 94 77 833
Fax: 02802 - 94 78 263

rpc-Vorsorge-Brief

für Dialysezentren



Ausgabe 04/2017

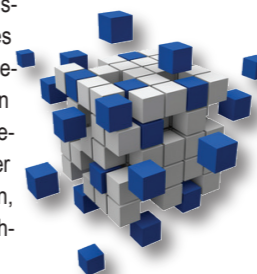
Gemeinsam mehr Sicherheit und günstigere Prämien

15 Jahre vergehen schneller, als man denkt. Betrachtet man rückblickend die einzelnen Jahre, so erkennt man, welche Vorgänge wichtig für unsere positive Entwicklung als **rpc** waren.

Das jetzt 15jährige Bestehen des Verbandskonzeptes für die ganzheitliche Absicherung der Nieren- und Dialysezentren in Deutschland ist ein Beweis dafür, was Gemeinsamkeit bewirken kann.

In diesen Jahren sammelten wir Erfahrungen gemeinsam mit Dialysezentren, dem Verband und Versicherungsunternehmen und eigneten uns ein großes Spezialwissen für diesen medizinischen Bereich an. Dieses Wissen kommt allen Kunden zugute. Wir stellen bei Vergleichen mit bestehenden Versicherungspolizen immer wieder fest, dass oft gravierende Deckungslücken, Doppelabsicherungen und Unübersichtlichkeiten bestehen.

Der auf Verbandsebene mögliche offene Informationsaustausch bezüglich der Absicherung führt zu mehr Sicherheit für alle Kunden. Die Möglichkeit von Rahmenverträgen mit Versicherungsunternehmen schafft



für alle Kunden günstigere Prämien. So stellt die **rpc** als unabhängiger Versicherungsmakler die Kundenzufriedenheit und die Fairness für alle Kunden in den Vordergrund.

Was vor 15 Jahren mit einigen Nieren- und Dialysezentren auf Initiative der NephroNet AG begann und über die Jahre zu einem wichtigen Konzept reifte, wird sich auch in den nächsten Jahren zum Vorteil der Kunden weiter entwickeln. Im vergangenen Jahr sind wir mit Gründung der „**rpc-Vorsorgekonzept GmbH & Co. KG**“ einen wichtigen Schritt gegangen für noch mehr Sicherheit und weitere Möglichkeiten im Sinn der Kundenzufriedenheit.

Die positiven Rückmeldungen aus Verbands- und Kundenkreisen bestätigen uns, auf diesem Weg weiterzugehen.

Sofern Sie noch nicht die Vorteile des Verbandskonzeptes für Nieren- und Dialysezentren als Absicherung nutzen, sprechen Sie uns an. Wir erstellen kostenlos ein Angebot und einen Vergleich.

Zur Vorabinformation: www.rpc-vorsorgekonzepte.de



Sicherheit, Übersicht und Prämienvorteile auch im privaten Bereich

Erweiterung unserer Serviceleistungen:

Kostenlose Analyse, Beratung und Betreuung Ihrer privaten Versicherungen. Nutzen Sie eine unabhängige Beratung und die Stellung eines Maklers gegenüber den Versicherungsunternehmen.

Sie kennen es evtl. auch: private Versicherungen werden abgeschlossen und abgelegt. Bei Ihren Dialysezentren erhalten Sie jährlich die Änderungsfragebögen, die Sie zurücksenden müssen – nicht so bei Ihren Privatverträgen. Änderungen müssen Sie von sich aus anzeigen, ansonsten entstehen Deckungslücken, Unterversicherung, Doppelversicherungen oder sogar der Wegfall des Versicherungsschutzes.

Ihr Vertrauen schenken Sie uns bereits seit Jahren und nutzen für Ihre Dialysezentren die Vorzüge der Verbandslösungen, um aktuell und gut versichert zu sein. Dieses Vertrauen schen-



ken immer mehr Ärzte uns auch im privaten Versicherungsbereich. **Die aktuellen Referenzen (s.u.) sprechen für sich.**

Nach einer detaillierten Aufnahme des von Ihnen **gewünschten** Versicherungsschutzes (Analysebögen) vergleichen wir diesen mit dem Stand Ihrer aktuellen Versicherungen. Hierbei ergeben sich fast immer **Diskrepanzen**. Diese **zeigen wir Ihnen im Detail auf und geben konkrete Empfehlungen**. Ausarbeitungen und neutrale Vergleiche helfen Ihnen bei der Entscheidung. Über Rahmenverträge ergeben sich häufig erhebliche Einsparungs- oder Verbesserungsmöglichkeiten.

Empfehlung: Testen Sie uns - rufen Sie uns an oder senden uns ein Fax bzw. eine Email.

Wir freuen uns auf weiterführende Gespräche mit Ihnen.

So äußern sich unsere Kunden

Einige Auszüge aus schriftlichen Referenzen unserer Kunden Auf Wunsch stellen wir die Originalschreiben gerne zur Verfügung.

... bei uns stand eine Neuorganisation unserer Praxis-Versicherungen an, mit der ich nach positiven Erfahrungsberichten anderer Kollegen und dem Wissen über ein spezielles Dialysekonzept der Firma **rpc-Vorsorgekonzepte GmbH & Co KG** diese beauftragte, mit der wir schon länger im Bereich der betrieblichen Altersvorsorge mit großer Zufriedenheit zusammenarbeiten. ...

... die Risikoabdeckung beinhaltete von Anfang an einige wichtige Besonderheiten von Dialysezentren, die früher erst in mühevoller Kleinarbeit mit den Versicherern geklärt werden mussten ...

... bei gleicher bzw teilweise besserer Absicherung stellten sich die Versicherungsprämien um einiges niedriger als bei unseren Vorversicherern heraus ...

... im Verlauf der Zusammenarbeit klappt bisher immer alles reibungslos, so dass ich mich im Jahr 2016 auch entschloss, meine privaten Versicherungsangelegenheiten [...] betreiben und verwalten zu lassen. Auch hier möchte ich betonen, dass ich mich sehr gut betreut fühle, mein privater Versicherungsschutz für mich optimal zusammengestellt wurde und jetzt in sehr professioneller und menschlich angenehmer Weise verwaltet wird ...



15 Punkte, warum Sie in diesem Jahr wechseln sollten

Sicherheit (zu günstigen Preisen)

- ❑ **zufriedene Kollegen** - Referenzen sagen mehr als jede Werbung
- ❑ **Aktualität** - Erfahrungen aller teilnehmenden Verbands-partner fließen in die Versicherungskonzepte der **rpc**
- ❑ **Risikoeinschlüsse** - Besonderheiten in Dialysezentren sind abgesichert
- ❑ **Goldene Regel** (Neuwertentschädigung) - anstatt eines versteckten Zeitwertvorbehaltes
- ❑ **Prämienstabilität** - Schadenausgleich durch die Verbandslösung

Weitere Vorteile (kostenlos)

- ❑ **Übersichtlichkeit** - Zusammengefasste Policen und aufeinander abgestimmte Hauptfälligkeiten
- ❑ **Rabatte** - Sonderkonzepte speziell für Ärzte und entsprechende Gruppenrabatte
- ❑ **Unterstützung** - Hilfe bei Unstimmigkeiten im Schadensfall (direkte Kontakte zu zahlreichen Vorständen der Versicherungsgesellschaften)
- ❑ **Lernendes System** - automatische Verbesserungen auch für bestehende Verträge

Extra Service (kostenlos)

- ❑ **Zusammenarbeit** mit Ihrem Steuerberater, falls dies gewünscht wird
- ❑ **Überwachung** der Fälligkeits- und Kündigungsfristen Ihrer Altverträge
- ❑ Ausarbeitung zu unterschiedlichen **Absicherungsthemen**
- ❑ **Information** zum Personalmanagement
- ❑ **Vortragsveranstaltungen** zu aktuellen Themen
- ❑ **Vorträge mit Diskussion** bei Ihren Kollegentreffen

rpc Vor Ort

Fachvortrag „Pfleagesetzgebung und Auswirkungen“

Dieser wurde in Kassel von unseren Kunden gut besucht. Herr Schuhmacher führte sehr versiert aus, welche Konsequenzen die neuen Pflegegrade haben.

Die Kommunen würden stärker durch das PSG III in die Verantwortung für die Infrastruktur genommen. Er regte an, dass die Kommunen zusammen mit den behandelnden Ärzten Patienten eine Prüfung des Pflegegrades empfehlen. Bei einer ambulanten Pflege vor Ort könnten die Kommunen ihre Sozialausgaben senken. Insgesamt werde es zu ganz neuen Strukturen im Bereich der Pflege kommen.



Hartmut Niederle-Renken (li.) begrüßt Gerhard Schuhmacher, Berater der Bundesregierung, Vorstand der Caritas und Beirat des Medizinischen Dienstes.

Im SGB V (und nicht im Pflegegesetz) werde die Beförderung von Pflegebedürftigen geregelt. Bei medizinischer Notwendigkeit könne der behandelnde Arzt einen Beförderungsschein ausstellen, den die Taxifahrer direkt mit der Krankenkasse abrechnen können.

Unterlagen zum Vortrag fordern Sie bitte bei uns an. Gern können Sie direkt Fragen per Email an Herrn Schuhmacher stellen: gsch50@me.com

Nephrologisches Jahresgespräch

Samstag, 18.11.2017
Wir sind „Vor Ort“ in Mannheim
vereinbaren Sie rechtzeitig einen Termin



Was wäre ein Unternehmen ohne attraktive Partner

Nutzen Sie Ihre Vorteile durch kompetente und fachkundige Partner mit Spezialkenntnissen und -produkten!

Die Welt wird immer komplexer und unübersichtlicher – dies gilt auch oder besonders für den Versicherungsbereich. Einige Versicherungsgesellschaften haben sich aus diesem Grunde auf bestimmte Absicherungssegmente konzentriert und ihre jahrelangen Erfahrungen in die kontinuierliche Optimierung der Versicherungsprodukte einfließen lassen.

Ihre Vorteile in der Zusammenarbeit mit der rpc liegen - neben deren Unabhängigkeit - in den seit 2002 erworbenen Spezialkenntnissen und den Kooperationen mit weiteren Spezialisten im Absicherungsbereich.



Die Basler-Versicherung ist Partner des Versicherungskonzeptes für Dialysezentren seit der ersten Stunde. Die über 15 Jahre immer weiterentwickelten Policen werden innerhalb der Branche „Nieren- und Dialysezentren“ ausschließlich über die „rpc-Vorsorgekonzepte GmbH & Co. KG“ angeboten.

Im Sachversicherungsbereich betreuen wir die rpc-Kunden ganzheitlich für Inhalts-, Betriebsunterrechnungs-, Elektronikschäden sowie für die betriebliche und private Haftpflicht. Bereits zu Beginn der Zusammenarbeit analysieren wir neue Kunden auf mögliche wichtige Sicherheitslücken.



Bei einer rechtlichen Auseinandersetzung können schnell Kosten in Höhe von mehreren Tausend Euro entstehen. Zusätzlich kostet der Rechtsstreit Nerven, die gerade Ärzte für Ihren Job benötigen. Zu den Leistungshighlights zählen unter anderem...

- ❑ Der Rechtsschutz bei vertraglichen Auseinandersetzungen
 - ❑ Der Regress-Rechtsschutz im Rahmen des Sozial-Rechtsschutzes
 - ❑ Der Reputations-Service, wenn z.B. Patienten im Internet böswillige Kommentare zur Leistung des Arztes abgeben
- Besonders gefährlich sind für niedergelassene Ärzte jedoch strafrechtliche Auseinandersetzungen - ob wegen eines Behandlungsfehlers, angeblicher unterlassener Hilfeleistung oder eines Verstoßes gegen die Verschwiegenheitspflicht.



Auch die Kölner Pensionskasse feiert mit dem 15jährigen Bestehen ein kleines Jubiläum. 15 Jahre besteht nun schon die erfolgreiche Zusammenarbeit mit dem Verband deutscher Nierenzentren e.V. Auf dessen Empfehlung führen mittlerweile eine Vielzahl von Dialysezentren ihre betriebliche Altersversorgung über die Kölner Pensionskasse durch.



Die Allianz als Marktführer in der betrieblichen Altersvorsorge (bAV) erwirtschaftet durch ihre breite Streuung und Mischung in ihrer Kapitalanlage mit einem professionellen Risiko- und Kapitalanlagemanagement sehr stabile Erträge und auf Dauer attraktive Renditen für ihre Kunden. Mit ihrem Know-How von über 100 Jahren erhält die Allianz regelmäßig Bestnoten durch Rating-Agenturen. Hierbei ist bei der jetzigen Situation an den Kapitalmärkten für viele Kunden Finanzstärke und Kapitalkraft eine wichtige Entscheidungsgrundlage.

VAV Über die Kooperation mit einem größeren unabhängigen Versicherungsmakler, der VAV GmbH, können Sie ab sofort bei Ihren privaten Sachversicherungen – z.B. Gebäude, Hausrat, Unfall, Kfz – auf Sonderkonzepte, unabhängige Marktvergleiche, Rabatte und Ausarbeitungen zurückgreifen. Einige Ihrer Kollegen haben die Vorteile für sich bereits umgesetzt. Ihre Zufriedenheit spiegelt sich in den positiven Referenzschreiben wider.



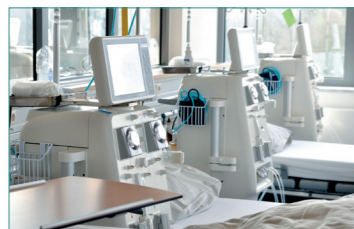
Seit 1919 bietet der Volkswohl-Bund als Versicherungsverein auf Gegenseitigkeit (VVG) garantierte und krisensichere Lebens- und Rentenversicherungen an. Beim VVG gibt es – im Gegensatz zur Aktiengesellschaft – keine Aktionärsinteressen. Geringere Kosten, höhere Überschüsse und ein stärkeres Wachstum sind Vorteile der Versicherungsvereine.

Im Bereich der betrieblichen Altersvorsorge (bAV) bietet die Direktversicherung in Form der klassischen Rentenversicherung mit Indexbeteiligung ein attraktives Produkt, was Sicherheit und Chance ideal miteinander verbindet: d.h. vollständige garantierte Beitragsrückgewähr mit einer garantierten Mindestrente und jährliche Überschussbeteiligung als Vertragsguthaben oder Indexbeteiligung (an DAX oder EUROSTOXX 50).

Gutachter und Spezialist

im Bereich der Kranken- und Berufsunfähigkeitsversicherung
Im Bereich der Kranken- und Berufsunfähigkeitsversicherungen sind ganz besonders die Bedingungen ausschlaggebend. Niemandem nützt eine günstige Prämie, wenn im Leistungsfall keine Absicherung im Bedingungsnetzwerk „schwarz auf weiß“ dokumentiert ist. Die Folgen können existenzbedrohend sein. Unser Kooperationspartner kann in seinen Spezialbereichen auf jahrelanges Wissen zurückgreifen. Die Bedingungen fast aller Tarife am Markt sind ihm bekannt und können im Detail analysiert werden. Vielen unserer Kunden konnte unser Partner durch seine Kenntnisse und seine Kontakte bereits weiterhelfen.

12 Bausteine für Sicherheit und Mitarbeiterbindung



Vorsorge-Unternehmen



Vorsorge-Ärzte



Vorsorge-Mitarbeiter

A	Berufs-, Betriebshaftpflicht mit Familienhaftpflicht für Inhaber, Ärzte	Persönliche Risiken für Ihr Dialysezentrum und Ihre Familie	Betriebliche Altersvorsorge, Kollektivverträge, Einzelberatung
B	Inhalts-, Betriebsunterbrechungs-, und Elektronikversicherung	Vermögenswerte, Sachvermögen, Allriskdeckung	Betriebliche Krankenversicherung
C	Rechtsschutzversicherung inklusive Vertragsrechtsschutz	Kapitalanlagen und Vermögensaufbau	Gruppen-Unfallversicherung
D	Betriebliche Immobilien	Private Immobilien	Betriebliche Mitarbeiter-Card

www.rpc-vorsorgekonzepte.de

Tel.: 05347 - 94 968 69 und 02802 - 94 77 833

Deutsche NephroNet AG

Die Deutsche NephroNet AG ist das Wirtschaftsunternehmen für die Mitgliedszentren des Verband Deutsche Nierenzentren (DN) e.V., dem Berufsverband der niedergelassenen Fachärzte für Nieren- und Hochdruckkrankheiten in Deutschland. Mit dem Kerngeschäft Einkauf werden bundesweit 420 Nephrologische Praxen mit Dialysezentren betreut.

So sieht Jochen Häbich, Vorstand der NephroNet AG, die Zusammenarbeit (einige Auszüge): Vor 15 Jahren konzipierten die Deutsche NephroNet AG und das Maklerbüro helmut plagemann consulting eine Versicherungslösung, die speziell auf die Bedürfnisse der Kunden zugeschnitten und durch Gruppenlösungen wirtschaftlich attraktiv ist. Im Laufe der Jahre mussten die Versicherungslösungen immer wieder angepasst werden. Dies funktionierte aufgrund der aufgebauten Branchen-Expertisen sowie des Engagements des Maklerbüros immer sehr gut. Auch in Bezug auf Schadenregulierungen bekamen wir von Seiten der Kunden immer wieder ein positives Feedback. „... seit 2016 hat Helmut Plagemann seine hpc für die Zukunft gerüstet, indem er mit Herrn Niederle-Renken die rpc-Vorsorgekonzepte GmbH & Co KG gründete.... Nun arbeiten wir seit einigen Monaten auch intensiv mit Herrn Niederle-Renken zusammen und können sagen, dass wir voll hinter dem Konzept und dessen Umsetzung stehen.“

