

... gemeinsam mehr Sicherheit und günstigere Prämien

ganzheitliches Versicherungskonzept für Dialysezentren

1. Der Versicherungsmarkt
2. Besonderheiten für Dialysezentren
3. Drei Bereiche
 - 3.1. Unternehmen
 - 3.2. Ärzte
 - 3.3. Mitarbeiter
4. Stärken



Unternehmen



Ärzte



Mitarbeiter

... gemeinsam mehr Sicherheit und günstigere Prämien

Der Versicherungsmarkt in Deutschland

1. Versicherungsgesellschaften

- Insgesamt 548 Versicherungsunternehmen (Stand Ende 2014)
- Standardpolicen und individuelle Verbandslösungen

2. Vermittler

- **Versicherungsvermittler**
 - *Versicherungsvertreter (wie gebundene Handelsvertreter)*
 - **vertreten die Interessen der Versicherungsgesellschaft**
 - *vermitteln nur Policen der Gesellschaften*
 - *Vermittlungsverbände wie MLP usw*
- **Versicherungsmakler**
 - *sind nicht vertraglich an Versicherungsgesellschaften gebunden*
 - **vertreten lt. Gesetz die Interessen der Kunden**
 - **haftet für Vermittlung (Vermögensschadenhaftpflichtversicherung)**

ganzheitliches Versicherungskonzept für Dialysezentren

1. **Der Versicherungsmarkt**
2. **Besonderheiten für Dialysezentren**
3. **Drei Bereiche**
 - 3.1. **Unternehmen**
 - 3.2. **Ärzte**
 - 3.3. **Mitarbeiter**
4. **Stärken**

... gemeinsam mehr Sicherheit und günstigere Prämien

ganzheitliches Versicherungskonzept für Dialysezentren

1. Der Versicherungsmarkt
2. **Besonderheiten
für Dialysezentren**
3. Drei Bereiche
 - 3.1. Unternehmen
 - 3.2. Ärzte
 - 3.3. Mitarbeiter
4. Stärken

Besonderheiten für Dialysezentren

1. Die Struktur des Marktes

*50 % niedergelassene Nephrologen
30 % freie gemeinnützliche Anbieter
10 % Krankenhäuser
10 % private Anbieter*

2. Individuelle Zentrenstruktur

*mit und ohne Niederlassungen
mit und ohne Selbstherstellung von Dialyseflüssigkeit
mit und ohne Bluttransfusionen
mit und ohne Heimdialysen
usw, usw,*

3. Erfassung der individuellen Absicherungen

... gemeinsam mehr Sicherheit und günstigere Prämien

Ganzheitliche Absicherung der Zentren

ganzheitliches Versicherungskonzept für Dialysezentren

1. Der Versicherungsmarkt
2. Besonderheiten für Dialysezentren
3. **Drei Bereiche**
 - 3.1. Unternehmen
 - 3.2. Ärzte
 - 3.3. Mitarbeiter
4. Stärken



Existenzsicherung
Unternehmen



private Existenz (Entwicklung und Sicherung)
Ärzte



unternehmerische Arbeitgebermarke
Mitarbeiter

... gemeinsam mehr Sicherheit und günstigere Prämien

ganzheitliches Versicherungskonzept für Dialysezentren

1. Der Versicherungsmarkt
2. Besonderheiten für Dialysezentren
3. Drei Bereiche
 - 3.1. Unternehmen
 - 3.2. Ärzte
 - 3.3. Mitarbeiter
4. Stärken

Unternehmerische Existenzsicherung

1. **Baustein**
Inhalt, Betriebsunterbrechung, Elektronik
 2. **Baustein**
Betriebs- und Berufshaftpflicht
(incl. Familienhaftpflicht der Inhaberärzte)
 3. **Baustein**
Rechtsschutz (incl. Vertragsrechtsschutz)
-
4. **Baustein**
Schutz der Betriebsimmobilien



... gemeinsam mehr Sicherheit und günstigere Prämien

ganzheitliches Versicherungskonzept für Dialysezentren

1. Der Versicherungsmarkt
2. Besonderheiten für Dialysezentren
3. Drei Bereiche
 - 3.1. Unternehmen
 - 3.2. **Ärzte**
 - 3.3. Mitarbeiter
4. Stärken

Ärzte:

Private Existenzsicherung



1. Personenrisiko – für das Dialysezentrum u. die Familie

Gegenseitige Absicherung mit steuerlichen Überlegungen

- **Krankheit:** Ertragsausfall absichern
- **Tod:** Auszahlungsverpflichtung an Erben?
- **Unfall:** Verbandskonzept

2. Vermögenswerte

- Sachvermögen und Wertsachen– Allriskdeckung
- Hochwertige Fahrzeuge, Sammlerstücke, Oldtimer

3. Kapitalanlage / Vermögensaufbau

- Unabhängige Beratung
- Langfristige Überlegungen
- Korrelationen

... gemeinsam mehr Sicherheit und günstigere Prämien

ganzheitliches Versicherungskonzept für Dialysezentren

1. Der Versicherungsmarkt
2. Besonderheiten für Dialysezentren
3. Drei Bereiche
 - 3.1. Unternehmen
 - 3.2. Ärzte
 - 3.3. Mitarbeiter
4. Stärken



Arbeitgebermarke „die Besten zu uns ...“ mehr NETTO vom BRUTTO

Pflicht: betriebliche Altersvorsorge

*Versorgungsordnung
Individuelle Kollektivverträge
usw*



Kür 1: betriebliche Krankenversicherung

*Personalmanagement
weniger Fehlzeiten
usw*

Kür 2: betriebliche Unfallversicherung

*günstige Firmenkonditionen
Argument bei Fachkräftesuche
usw*

Kür 3: betriebliche Mitarbeiter-CARD

*beliebt bei Mitarbeitern
individuelle Karte mit Unternehmensfoto
usw*





... gemeinsam mehr Sicherheit und günstigere Prämien

Stärken einer Verbandslösung

1. Was ist aus der Sicht der Versicherungsunternehmen eine Verbandslösung?

Unterschied zwischen Branchen- und Verbandslösung

2. Was ist im Versicherungsbereich ein lernendes System?

Standard- und individuelle Policen

3. Minimale Administration

keine Standardfragebögen der Versicherungsgesellschaften

4. Erkennbare Sicherheit durch optimale Übersicht

einheitliche Fälligkeitsdaten

Reduzierung des Anzahl der Policen

ganzheitliches Versicherungskonzept für Dialysezentren

1. Der Versicherungsmarkt
2. Besonderheiten für Dialysezentren
3. Drei Bereiche
 - 3.1. Unternehmen
 - 3.2. Ärzte
 - 3.3. Mitarbeiter
4. Stärken

... gemeinsam mehr Sicherheit und günstigere Prämien

ganzheitliches
Versicherungskonzept
für Dialysezentren

1. Der Versicherungsmarkt
2. Besonderheiten für Dialysezentren
3. Drei Bereiche
 - 3.1. Unternehmen
 - 3.2. Ärzte
 - 3.3. Mitarbeiter
4. Stärken

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit

Sie sind Verbandsmitglied,
nutzen Sie Ihre Vorteile.

kostenfreie
Analyse
Ihrer
heutigen
Absicherungen

